



SMART DATA LTDA

NIT 900092676-7

7 Años de
Experiencia

Distribuidor Autorizado 

SMART DATA LTDA

Ingenieros Trabajando Para Su Progreso

**PROPUESTA DE IMPLEMENTACIÓN DE
SOFTWARE ADMINISTRATIVO, OPERATIVO Y DE
GESTION EMPRESARIAL - CRS**



Calle 9 No.19 – 31 - Bucaramanga/Santander
Tel.6 71 20 00 – 313 319 8000
www.smartdata.com.co





SMART DATA LTDA

NIT 900092676-7

7 Años de
Experiencia

Distribuidor Autorizado 

PROPUESTA DE IMPLEMENTACIÓN SOFTWARE CRS EMPRESA

OBJETIVO

Brindar Asesoría en la organización, administración y sistematización de los procesos Empresariales, como lo es la gestión de Cuentas por Cobrar, Cuentas por Pagar, codificación de mercancía, administración del inventario, Auditoria de Gastos y demás a través de la sistematización del Negocio utilizando el **SOFTWARE ADMINISTRATIVO, OPERATIVO Y DE GESTIÓN EMPRESARIAL CRS.**

Este proceso se realizará por medio de la asignación de perfiles y actividades estándares; junto con la implementación de tareas que agilicen los procesos que se encuentran en la gestión de carteras, venta, almacenamiento, administración y organización del inventario.

DIFICULTADES DE LOS PROCESOS MANUALES

El verdadero motivo de la sistematización es el adquirir un control de las actividades de la empresa.

A medida que el negocio empieza a crecer, se aumenta considerablemente:

- La facturación
- El número de pedidos
- Las carteras de los clientes y proveedores
- El flujo de dinero en las cajas

El registro manual de procesos acarrea una serie de inconvenientes como:

- Errores de registro de documentos
- Demora en informes y consolidados
- Búsqueda y presentación de los datos

Inconvenientes en la administración de un negocio:

- **NO SE TIENE CIFRAS EXACTAS DE QUIEN ME DEBE Y CUANTO DEBO**
- No se tienen cifras exactas de los históricos de las ventas
- No se cuenta con un inventario altamente aceptable para el manejo de la mercancía
- Desinformación total y falta de aprovechamiento de lo que implica el movimiento interno de mercancía en el negocio
- Inconsistencia en las negociaciones con los proveedores
- Falta de una rotación de mercancía real
- Demoras en el registro de los movimientos.



Calle 9 No.19 – 31 - Bucaramanga/Santander
Tel.6 71 20 00 – 313 319 8000
www.smartdata.com.co





SMART DATA LTDA

NIT 900092676-7

7 Años de
Experiencia

Distribuidor Autorizado 

PROPUESTA DE IMPLEMENTACIÓN SOFTWARE CRS EMPRESA

VENTAJAS Y RESPONSABILIDADES DE LA SISTEMATIZACIÓN DE PROCESOS

Los empleados, administrativos y operadores del negocio deben tener en cuenta que para que el sistema de información arroje resultados y cifras reales **CUALQUIER TIPO DE DOCUMENTO QUE AFECTE TANTO EL INVENTARIO COMO EL FLUJO DE DINERO EN EL NEGOCIO DEBE SER REGISTRADO CORRECTAMENTE EN EL SISTEMA DE INFORMACIÓN.**

Luego de que estas reglas del negocio estén claramente establecidas se plantea el siguiente esquema de trabajo para completar la sistematización.

1. Manejo de Carteras. La Cartera de Clientes y la Cartera de Proveedores deben quedar registradas en el sistema, por medio de la digitación de los movimientos de facturas a crédito y sus pagos correspondientes.

2. Levantamiento del Inventario. Se debe realizar un barrido de todos los productos presentes para registrarlos y clasificarlos en el sistema, de tal forma que cuando se pasen por el punto de venta coincidan tanto en su precio como en su existencia en el sistema.

3. Cuadre de Caja. Dependiendo de la Agilidad y respuesta de las personas encargadas del manejo de los puntos de venta, el cuadro diario de caja debe ser exitoso alrededor de la segunda semana del comienzo del manejo de la venta por el modulo de facturación.

4. Entradas de Mercancía y Órdenes de Pedido. El registro de las compras, así como la negociación de los pedidos a los proveedores se debe empezar a realizar completamente por el sistema. Esto permite además de afianzar el correcto uso del Software, iniciar la alimentación del inventario.

5. Los siguientes pasos. Las demás herramientas presentes en el sistema se exploraran, utilizaran y trabajaran a medida que los procesos anteriormente descritos se encuentren funcionando. Todo enfocado a la correcta presentación de informes y como última instancia al manejo de un inventario altamente confiable.



Calle 9 No.19 – 31 - Bucaramanga/Santander
Tel.6 71 20 00 – 313 319 8000
www.smartdata.com.co





PROPUESTA DE IMPLEMENTACIÓN SOFTWARE CRS EMPRESA

RECURSOS

Humanos: Se necesita una persona interna que será la encargada de recibir el control y el entrenamiento del trabajo realizado, aunque el trabajo y la reorganización de procesos son para toda la empresa y todos los involucrados en ella. SMART DATA LTDA proporcionará una persona que esté presente durante el acompañamiento, montaje e instalación del sistema.

Tecnológicos: Se necesita de la disponibilidad de los Equipos de Cómputo y demás dispositivos para el punto de venta (impresoras, lectoras, cajones monederos, elementos de red si se llegaran a necesitar), para la puesta en marcha y entrenamiento del personal Administrativo y Operativo siempre y cuando se quiera implementar la opción de código de Barras.

PRECIOS

Valor del Software

DESCRIPCION	CANT	VALOR
Instalación, Configuración, Implementación y Capacitación de Software para Punto de Venta, Carteras, Gastos, e Inventario	1	\$1.700.000,00

*** LOS PRECIOS REGISTRADOS INCLUYEN IVA.**

MODULOS DEL SOFTWARE

Módulos: Clientes, Proveedores, Inventario, Gastos, Facturación, Consultas e Informes los cuales se describen a continuación





SMART DATA LTDA
NIT 900092676-7
7 Años de
 Experiencia

Distribuidor Autorizado **ESET**

PROPUESTA DE IMPLEMENTACIÓN SOFTWARE CRS EMPRESA

DESCRIPCION DEL SOFTWARE



Clientes

- Registro de Clientes
- Registro de Ventas
- Consulta de Cartera de Clientes
- Consulta de Saldos de Clientes
- Extracto Movimientos de Clientes
- Consolidados de Ventas, Ivas.



Proveedores

- Registro de Proveedores
- Registro de Compras
- Consulta de Cartera de Proveedores
- Consulta de Saldos de Proveedores
- Extracto Movimientos de Proveedores
- Consolidados de Compras, Ivas, Retefuente y Cree.



Calle 9 No.19 – 31 - Bucaramanga/Sant
 Tel.6 71 20 00 – 313 319 8000
 www.smartdata.com.co



PROPUESTA DE IMPLEMENTACIÓN SOFTWARE CRS EMPRESA

Gastos

- Registro Diario de Gastos
- Categorización de Gastos en 2 Niveles.
- Consulta Inmediata de Gastos Diario, Semanal y Mensual
- Comportamiento Grafico de Gastos
- Totalizadores Inmediatos



Inventario

- Registro de Productos.
- Facturación de Productos.
- Ajustes de Existencias.
- Entradas de Mercancías.
- Ordenes de Pedidos.
- Rotación de Productos.
- Devoluciones a Clientes y Proveedores.



Otros

- Manejo de Usuarios y Permisos en el sistema.
- Manejo de Copias de Seguridad.
- Comprobantes de Egresos e Ingresos
- Configuración personalizada de reportes.
- Exportación de Listados y Documentos.
- Préstamos a Empleados
- Cotizaciones
- Habladores
- Cierre de Cajas
- Manejo de Seriales
- Ingresos-Egresos de Efectivo
- Rotación de Productos
- Manejo de Puntos (Clientes)





SMART DATA LTDA

NIT 900092676-7

7 Años de
Experiencia

Distribuidor Autorizado 

Se planteará un cronograma de actividades para la implementación, capacitaciones, actualizaciones, correcciones, ajustes y montaje del sistema el cual tendrá un tiempo aproximado de 3 meses. El tiempo puede variar dependiendo del compromiso adquirido por parte de la persona encargada de recibir la capacitación. El soporte será de 3 meses a partir de la fecha de instalación del software en el cual se dará asistencia tanto presencial como vía Internet.

Para instalaciones fuera de la ciudad de Bucaramanga se cobraran los viáticos correspondientes a transporte, alimentación y hospedaje.

VALOR DEL SOFTWARE

El software tiene un costo de \$1.700.000,00 por licencia (es decir por computador instalado) adquiriendo todos los módulos: **Carteras, Facturación, Gastos e Inventario**. Pero si se adquiere más de una licencia se pueden obtener descuentos adicionales.

Si se realiza **EL TOTAL DEL PAGO EN LA PRIMERA CUOTA** se efectuara un descuento del 15% sobre el valor a cancelar.

El pago del valor del software **PUEDE SER DIFERIDO HASTA EN 5 CUOTAS** para mayor comodidad en la cancelación de la inversión.

Los Módulos son actualizados constantemente para adaptar el software a las necesidades de su empresa.

Para Información adicional contáctenos y los visitaremos para resolver sus inquietudes. 313 3198000, 6712000

Atentamente

Luisa Fernanda Ariza Uribe
Gerente Comercial

Propuesta Valida por el presente año



Calle 9 No.19 – 31 - Bucaramanga/Santander
Tel.6 71 20 00 – 313 319 8000
www.smartdata.com.co

